

Empresa segue investindo na oferta para ajudar seguradoras na captação de novos negócios

A Sistran Informática, empresa especializada no fornecimento de soluções de TI para seguradoras, anuncia mais uma novidade em seu portfólio de produtos. A empresa disponibiliza ao mercado uma nova versão da plataforma SISE Connect, que agrega mais funcionalidades, além de proporcionar melhor usabilidade ao usuário final com um novo layout de navegação responsivo e de fácil acesso em qualquer dispositivo. Assim, as seguradoras podem ampliar suas ofertas e a captação de novos clientes.

A plataforma SISE Connect, foi desenvolvida inicialmente para permitir às companhias seguradoras a comercialização de seus produtos de seguro de vida por meio de seus canais de venda, possibilitando aos corretores fazerem a captação e cotação de propostas online. Ao longo dos anos, a Sistran fez melhorias na plataforma, para atender às demandas do mercado e ampliou a solução incluindo sub-ramos dos ramos elementares.

Agora, o SISE Connect ganha uma nova versão, totalmente voltada à jornada do usuário, que inclui a opção de cotação de seguros de vida Individual, Empresarial (PME) e Coletivo, possibilitando às seguradoras parametrizarem os produtos para que sua área de subscrição realize a análise de risco, podendo definir quais críticas serão feitas automaticamente. Ainda, passou a ser possível implementar o módulo de Auto Faturamento para as empresas que possuem Seguro Coletivo, permitindo-as fazerem a movimentação de vidas dentro do quadro de funcionários daquele mês, para que seja gerada a fatura de acordo com o número de funcionários.

Além disso, com a atualização da plataforma do SISE Connect a Sistran passa a oferecer também o fluxo de comercialização do Seguro Residencial (e em breve Seguro Empresarial e Condomínio), permitindo às seguradoras configurar os produtos de acordo com as suas características, por exemplo: planos, coberturas e serviços, fator de ajuste por tipo de ocupação, construção e por sistema de segurança, bem como a definição das taxas e franquias e seus respectivos limites de indenização.

Com isso, os canais de venda das companhias seguradoras e os corretores parceiros poderão captar novos negócios por meio da cotação e geração da proposta comercial ao cliente final, para emissão do seguro no sistema de BackOffice da seguradora.

“Os investimentos constantes em desenvolvimento de plataformas, que se adequam às exigências do mercado segurador, fazem da Sistran referência em tecnologia e inovação. A evolução constante do SISE Connect, que se adapta às novas demandas das seguradoras, é prova disso”, diz Alexandre Castagna, da diretoria técnica da Sistran.

Fonte: About, em 27.11.2018.