

Por Jorge Wahl

Em menos de um ano e meio, mais exatamente de setembro de 2015, quando se iniciou a parceria entre o Sindapp e a Apoena Soluções em Seguros, até o final do ano passado, os especialistas no seguro **D&O - Fundo de Pensão** utilizaram boa parte do tempo de 19 eventos para apresentar o produto e esclarecer todo tipo de dúvida surgida, sendo que meia dúzia deles foram inteiramente dedicados a oferecer esses esclarecimentos. Valeu a pena e os números mostram claramente isso.

O seguro de responsabilidade civil D&O, informa Carlos Garcia, diretor da Apoena Soluções em Seguros, parceira do Sindapp, encerrou 2016 com um total de 54 apólices vigindo. Pouco mais de 1 ano antes, em setembro de 2015, a parceria havia se iniciado com 45, mas nem todas em plena vigência. “São números que mostram uma clara evolução”, resume Garcia.

A evolução, na verdade, é ainda maior considerando o fato de que, além do número de apólices vigindo, mais 15 estão em uma fase avançada, já em negociação com as seguradoras. E outras 30 se encontram em uma etapa mais preliminar, mas já com uma clara manifestação de interesse por parte das entidades em saber mais e continuar negociando.

**100 apólices** - Não à toa, portanto, 2017 começa com muita confiança. A expectativa de Garcia é que até o final deste ano se chegue a 100 apólices vendidas, quase o dobro do número atual.

Uma outra medida do avanço esperado é no número de seguradoras com que o **D&O - Fundos de Pensão** trabalha. Quando a parceria teve início, eram apenas duas, hoje é o dobro e Garcia antecipa a chegada de mais duas este ano. Atualmente, são elas a Liberty, Zurich, AIG, e Chubb. Todas com experiência internacional, algo especialmente positivo porque no Mundo esse tipo de seguro de responsabilidade civil já experimentou um notável crescimento.

**Mais seguradoras** - E, é claro, quanto mais seguradoras participarem da rodada de cotações a cada cliente, mais os valores dos prêmios tenderão a cair.

Vai se avançar também em número de eventos destinados a expor o produto e esclarecer todas as dúvidas surgidas. Em um curto espaço de tempo de menos de um ano e meio foram realizados workshops específicos desse tipo em Salvador, Belo Horizonte, Curitiba, Vitória, Brasília e Porto Alegre. Em 2017, planeja Garcia, terão lugar em mais quatro cidades, onde houver número suficiente de entidades interessadas, além de intensificadas as visitas individuais às associadas que manifestarem o desejo. “É para atender a um interesse que se mostra crescente”, diz.

O Diretor do SINDAPP, Marcos Moreira, ouvido pela jornalista Débora Soares, avalia que cerca de 99% das penalidades aplicadas se referem a erros na decisão, análise e acompanhamento de investimentos. Como esse processo envolve comitês, conselhos e profissionais da diretoria até a gerência, as entidades estão estendendo o seguro a todos os envolvidos no processo de investimentos.

Moreira observa que a sanção é aplicada às pessoas físicas, e por isso a necessidade do seguro, uma vez que uma entidade pode não arcar com as despesas da defesa de dirigentes e conselheiros.

A complexidade crescente da legislação tem estimulado a demanda pelo seguro, acrescenta Moreira, que é também Diretor de Benefícios e administração da Fundação São Francisco de Seguridade Social. “A depender de como a fiscalização entende a possível irregularidade, aplica a sanção ao dirigente, que está mais exposto”.

Para maiores informações sobre o produto, o contato pode ser feito através do telefone (21)

2272-5265 ou e-mail [apoena@apoenaseg.com.br](mailto:apoena@apoenaseg.com.br)

**Fonte:** [Diário dos Fundos de Pensão](#), em 16.01.2017.