

Tendo como clientes operadores de saúde e pessoas físicas, grupo Royal Life lançou o Viver Bem Assistência, braço de negócio que deverá atingir R\$ 24 milhões de faturamento em um ano

Com o objetivo de avançar o atendimento domiciliar de ambulância a um patamar que vá além do serviço emergencial, a Royal Life lançou o braço de negócio Viver Bem Assistência. A ideia é levar ao cliente o atendimento primário, sem necessidade de ir a um pronto socorro.

De acordo com o sócio-fundador da Viver Bem Assistência, José Elias Vieira Filho, o novo serviço tem dois públicos-alvos, tanto operadoras de saúde como pessoas físicas que perderam seu plano de saúde. Entre os serviços ofertados estão serviços médicos de atendimento pré-hospitalar, orientação em saúde, remoções inter-hospitalares e aeromédicas, cuidados de enfermagem em domicílio e consulta médica anual. Além de descontos em medicamentos.

Leia [aqui](#) a matéria na íntegra.

Fonte: DCI, em 28.10.2016.