

Apesar da alta no volume de sinistros, os preços mais em conta impulsionaram expansão de 30% na base de clientes da Ituran, que ganha apelo nas classes A e B com seguro de auto simplificado

O seguro alternativo para coberturas de roubo e furto está trazendo ganhos na base de clientes do setor e maior aderência de classes mais altas. O volume de sinistros e ocorrências, porém, registra altas mensais superiores a 40%.

De acordo com Roberto Posternak, diretor comercial da Ituran, o mercado segurador decrescente nos últimos anos e o aumento dos preços das seguradoras ante o crescimento de 5,69% de sinistros no segmento como um todo impulsionam o "seguro alternativo", ou auto simplificado.

"É uma solução para o mercado que quer ou precisa economizar. A seguradora não quer esse público porque não condiz com a política de preços dela, e há a possibilidade de oferecer o produto a quem já está marginalizado nesse mercado, e que não tem condição de colocar os seguros mais tradicionais", identifica o executivo.

Leia [aqui](#) a matéria na íntegra.

Fonte: [DCI](#), em 27.06.2016.