

Projeção para o final de 2026 replica a meta nacional que prevê crescimento de R\$ 600 milhões

A Avla, insurtech chilena especializada em seguros B2B, projeta encerrar o ano de 2026 com crescimento de 20% em prêmio emitido em cada uma de suas regiões de atuação no Brasil.

“Temos customizado nosso Risco de Engenharia de acordo com a necessidade de cada região. A Avla Brasil tem grande potencial de expansão em todos os seus pólos de atuação e nosso trabalho de fortalecimento regional é contínuo, ampliando a participação junto às corretoras de PMEs, explorando o relacionamento com assessorias e aumentando a presença nas corretoras de bancos (bancassurance)”, explica Marcelo Rosado, Superintendente Comercial Regional Norte/Nordeste da Avla Brasil.

Hoje a Avla está dividida em cinco pólos: São Paulo capital e interior; Norte e Nordeste; Minas Gerais e Centro-Oeste; Sul e Rio de Janeiro; e Big Brokers. “Nosso sucesso regional é impulsionado ainda pelo aumento da produção de garantias judiciais, pela ampliação da base de corretores ativos e pelo crescimento do canal Avla Partners”, acrescenta Rosado.

O desempenho acompanha a evolução da operação brasileira nos últimos anos, marcada por crescimento acelerado e fortalecimento do posicionamento no segmento B2B. Com lucro líquido de R\$ 8,6 milhões em 2025, representando uma reversão de aproximadamente R\$ 11 milhões em relação ao resultado de 2024, a Avla passou a ter o Brasil como seu principal mercado, responsável por mais de 34% do negócio total.

Fonte: Avla, em 13.10.2026.