

Por Denise Bueno

Tributação pesa sobre planos, enquanto produtos de proteção ganham clientes, corretores e novas oportunidades

Os mercados brasileiros de previdência privada aberta e de seguros de pessoas caminham para 2027 com expectativas distintas. Enquanto o primeiro espera recuperar o terreno perdido, o segundo está mais otimista com as perspectivas trazidas pelo avanço das coberturas em vida, com o rejuvenescimento da base de clientes e com o maior interesse de corretores e assessores financeiros por produtos de proteção.

[Leia aqui na íntegra.](#)

Fonte: Valor Econômico, em 09.09.2026