

Separabilidade de limites nas apólices gera corrida por mais capacidade de resseguro; pequenos e médios players buscam eficiência operacional e tecnologia para viabilizar operações

Um ano após a sanção do novo marco legal do seguro, o mercado brasileiro começa a desenhar uma nova dinâmica na contratação de grandes riscos. A principal mudança percebida pelos players do setor é o aumento expressivo nas demandas de riscos facultativos (Open Fac).

Segundo alguns especialistas, esse movimento está sendo impulsionado pelo fato de que, sob as novas regras, os limites das apólices agora são apartados e independentes. Ao elevar o Limite Máximo de Garantia (LMG) global das apólices, a legislação gerou uma necessidade imediata de mais capacidade financeira e técnica no mercado – um desafio que tem movimentado intensamente as pequenas e médias seguradoras.

Refletindo esse cenário de forte aquecimento, a [XS Global](#), uma das maiores MGUs do mundo (Managing General Underwriting), registrou um crescimento de 75% no número de submissões e demandas em sua carteira de Casualty (Responsabilidade Civil) no primeiro trimestre de 2026 em comparação ao mesmo período do ano anterior.

Esse apetite se traduziu em resultados práticos, já que a produção da companhia cresceu 38% e o número de apólices efetivamente fechadas teve uma alta de 45% no período, atraindo uma nova leva de parceiros de negócios, entre corretores e cedentes.

"A separação dos limites trouxe uma transparência e uma segurança jurídica enorme para o segurado, mas exigiu das seguradoras uma busca rápida por mais capacidade. Sem a devida eficiência operacional, a compra de facultativo se torna uma operação inviável para muitos players", explica Alex Nascimento, Head of General Liability da XS Global. "É exatamente para dar luz ao tema de Open Fac e apoiar o mercado que estruturamos nossa operação física e digital."

Para absorver esse volume histórico de demandas sem perder a agilidade exigida pelo mercado de linhas financeiras e responsabilidade civil, a XS Global tem apostado fortemente em ferramentas digitais. O grande diferencial tem sido o seu cotador online, que automatiza processos complexos de submissão e entrega respostas ágeis. Além disso, a companhia já prepara o terreno para o lançamento do futuro portal da Sombrero Seguradora, que integrará ainda mais as soluções tecnológicas e o acesso à capacidade para os parceiros.

"No ecossistema de grandes riscos, o tempo é um fator crítico. Feedbacks recentes dos principais parceiros da XS Global apontam que a velocidade de resposta tem sido um

importante fator de conversão. Em diversos cenários, os riscos foram ganhos pela companhia ser a primeira a apresentar a proposta de resseguro estruturada”, afirma Newton Queiros, CEO e Country Manager da XS Global no Brasil.

Apesar dessa velocidade, o lastro financeiro é o outro pilar que sustenta o crescimento da carteira no país. Contando com um ressegurador robusto e de alta classificação de risco, a XS Global oferece uma aceitação que supera 90% do mercado segurador brasileiro, dando a tranquilidade necessária para que pequenos, médios e grandes players possam subscrever riscos mais complexos com total conformidade e segurança.

Fonte: XS Global/Agência Pauta VIP, em 22.07.2026.