



Vale a pena trocar a estabilidade de um banco pelo desafio de empreender no mercado de seguros?

Foi exatamente essa decisão que o Vinícius Leão tomou.

E é sobre essa transição, os desafios do começo e os aprendizados que fizeram a diferença na construção da Ellos Corretora de Seguros que conversamos neste [novo episódio](#).

Ao longo da conversa, o Vinícius compartilha experiências que vão muito além da venda de seguros. Falamos sobre empreendedorismo, vendas consultivas, relacionamento com clientes, construção de carteira e, principalmente, sobre o papel do seguro de vida como ferramenta de proteção e planejamento financeiro.

Se você já pensou em empreender, está construindo sua corretora ou quer fortalecer sua atuação no mercado de seguros, este episódio certamente vai trazer reflexões e aprendizados valiosos.

[ASSISTIR NO YOUTUBE](#)

Toda semana compartilhamos conversas com profissionais que estão construindo negócios sólidos no mercado de seguros. Histórias reais, desafios, decisões e aprendizados que podem ajudar você a crescer como corretor e empreendedor.

Fonte: Seguros na Prática, em 01.07.2026