



Participantes da última turma da Academia de Vendas exibem certificados e comemoram conquista / Foto: Divulgação

A Nexyun acaba de dar mais um passo em sua estratégia de expansão nacional e desenvolvimento de talentos com o lançamento da Academia de Vendas Online. O projeto visa ampliar o acesso à capacitação no mercado de seguros e planos de saúde, além de apoiar profissionais que buscam recolocação, transição de carreira ou novas oportunidades de geração de negócios.

Com a modalidade digital, a iniciativa expande sua abrangência, levando a participantes de qualquer região do Brasil a qualificação gratuita que já impactou milhares de pessoas no formato presencial.

“A Academia de Vendas nasceu com o propósito de transformar vidas por meio do conhecimento. A versão online marca uma nova etapa desse trabalho e está diretamente alinhada ao nosso plano de expansão nacional. A tecnologia nos permite disseminar conteúdo, compartilhar nossa experiência e criar conexões com pessoas de diferentes regiões do País. Ao mesmo tempo em que ampliamos o alcance da iniciativa, fortalecemos a formação de profissionais preparados para atuar em um dos setores mais sólidos, respeitados e rentáveis do mercado”, ressalta o diretor Comercial e de Operações da corretora, Leonardo Falcão.

Segundo a supervisora do projeto, Maysa Damasceno, a Academia de Vendas oferece qualificação abrangente, que combina embasamento técnico e visão de negócios. A plataforma de ensino foi desenvolvida em parceria com a Escola de Negócios e Seguros (ENS).

“O programa apresenta as características e oportunidades do setor, além de abordar regulamentações da Agência Nacional de Saúde Suplementar (ANS) e do mercado de seguros, produtos, processos, boas práticas comerciais, técnicas de vendas consultivas, negociação e relacionamento com clientes. A formação inclui, ainda, competências comportamentais essenciais para uma atuação profissional mais segura, eficiente e orientada a resultados”, explica.

A expectativa da Nexyun é ampliar significativamente o impacto da iniciativa. Somente no primeiro ano da modalidade online, a empresa estima certificar mais de 300 participantes, consolidando a Academia de Vendas como uma relevante ferramenta de qualificação profissional para o setor. As inscrições já estão abertas e podem ser realizadas gratuitamente por meio do formulário disponibilizado pela corretora.

Sobre a Nexyun – A Nexyun é uma plataforma full broker que reúne soluções em saúde, seguros, crédito, imóveis e assessoria. A companhia conta com uma equipe de executivos e colaboradores que somam 20 anos de experiência no mercado e aposta na combinação entre tecnologia e relacionamento próximo como base de seu modelo operacional.

Fonte: [ENS](#), em 18.06.2026.