

O consórcio de serviços avançou em 2025 e teve na região Sul seu principal destaque. Foi lá que ocorreram 48,0% das contemplações do segmento no país. Mas o que explica esse protagonismo e como ele se conecta com os demais indicadores do Sistema de Consórcios? Continue a leitura e entenda.

A força do Sul em serviços não se limita às contemplações. Na comercialização, a região respondeu por 38,9% das cotas vendidas no segmento, mantendo liderança também nesse indicador. Já na base de participantes ativos, o percentual é ainda mais expressivo: 46,1% do total nacional, evidenciando não apenas volume pontual, mas estrutura consolidada no segmento. Esse conjunto de dados mostra que o desempenho regional não é episódico — ele se sustenta em todas as frentes do Sistema.

Ao comparar o desempenho do Sul no Sistema de Consórcios em Geral, o destaque em serviços se torna ainda mais evidente. A região respondeu por 16,4% das cotas vendidas em 2025 no país, mas praticamente dobra essa presença no segmento de serviços. A diferença evidencia uma especialização clara e ajuda a explicar por que o avanço do segmento passa, necessariamente, pelo desempenho regional.

### **Crescimento acompanha expansão do segmento**

O protagonismo do Sul também se insere em um contexto de crescimento. No consolidado geral, a região registrou alta de 15,9% nas vendas em 2025 na comparação com 2024, um dos maiores avanços entre as regiões. No próprio segmento de serviços, o crescimento nacional foi de 16,9%, reforçando o movimento de recuperação e ampliando a relevância dos mercados que concentram os maiores volumes.

Entre os estados da região, o desempenho ajuda a sustentar esse resultado. O Rio Grande do Sul, por exemplo, registrou crescimento de 46,2% nas vendas do consórcio de serviços, enquanto Santa Catarina avançou 36,7% no mesmo período, ambos acima da média do segmento. Esses resultados indicam que o avanço regional é distribuído e consistente, e não concentrado em um único mercado.

### **Outros segmentos reforçam presença regional**

Embora o principal destaque esteja em serviços, o Sul também apresenta participação relevante em outros segmentos. Em imóveis, por exemplo, a região respondeu por 25,2% das cotas vendidas no país – ou seja, 1 a cada 5 vendidas. Em veículos pesados, a participação foi de 21,7%, enquanto em veículos leves atingiu 17,9%.

Por outro lado, o desempenho em motocicletas é mais limitado, com 4,8% de participação, o que reforça o perfil regional menos voltado ao consumo de menor ticket médio e mais concentrado em segmentos de maior valor agregado.

### **O que você precisa saber:**

- 48,0% das contemplações de serviços ocorreram no Sul
- Região também lidera o segmento em vendas (38,9%) e participantes (46,1%)
- Crescimento nas vendas de consórcio foi de 15,9% em 2025
- Destaque para a elevada alta nas vendas no Rio Grande do Sul (+46,2%) e Santa Catarina (+36,7%)
- Forte presença também no consórcio de imóveis (25,2%)

### **Dados do Consórcio pelo Brasil**

Para conferir a análise detalhada por estados, regiões e segmentos, acesse os e-books “Consórcio

pelo Brasil: desempenho em 2025”, disponíveis para [download](#) no site da ABAC.

Este conteúdo faz parte da série especial sobre o desempenho regional do Sistema de Consórcios. Nos próximos posts, traremos os destaques das demais regiões do país — acompanhe o [Blog da ABAC](#) para não perder.

**Fonte:** ABAC, em 27.04.2026