Por Vitor Oliveira

Benefícios como auxílio-funeral, telemedicina e seguro de vida no mesmo produto impulsionam adesão, segundo empresa

Felipe Silveira, 34, morador na Vila Kennedy, na zona oeste do Rio de Janeiro, decidiu contratar um seguro mais completo ao buscar proteção financeira além do básico. Microempreendedor individual (MEI), ele diz que a escolha passou principalmente pelo custo-benefício e pela combinação de coberturas. “Nenhum outro tinha esse plano de funeral e seguro de vida juntos”, conta.

Segundo ele, a decisão também levou em conta ter vários serviços no mesmo produto, como auxílio-funeral, cartão alimentação e telemedicina. O pacote mais amplo, e não apenas o preço, foi determinante na contratação.

Leia aqui na íntegra.

Fonte: InfoMoney, em 30.03.2026