

Com o objetivo de apoiar o desenvolvimento e o fortalecimento dos negócios dos Corretores de Seguros, o Sincor-RJ passa a oferecer aos seus associados a Consultoria Comercial, que será conduzida pelo professor Arley Boullosa, profissional com ampla experiência no mercado.

Com 35 anos de atuação no setor de seguros, 22 anos como professor da ENS – Escola de Negócios e Seguros e experiência em consultorias realizadas para seguradoras e corretoras, Arley Boullosa trará uma abordagem prática voltada à evolução comercial das corretoras.

A consultoria terá como foco temas estratégicos e aplicáveis ao dia a dia das empresas, como estratégia comercial, modelos de negócios, definição de processos, elaboração e acompanhamento de metas, gestão de pessoas, formatos de remuneração de equipes, canais de captação e distribuição de seguros, além de negociações com seguradoras, entre outros aspectos essenciais para o crescimento sustentável das corretoras.

A proposta é compartilhar boas práticas de gestão e desenvolvimento comercial que possam ser aplicadas em corretoras de diferentes portes, com especial atenção às pequenas e médias empresas, que representam uma parcela significativa do mercado.

A implantação da Consultoria Comercial no âmbito do Sincor-RJ integra um movimento estratégico da entidade voltado ao aperfeiçoamento e à atualização dos Corretores de Seguros diante das novas dinâmicas e tendências do mercado.

A iniciativa complementa as já consolidadas Consultorias Técnica, Jurídica e Contábil/Fiscal, ampliando o conjunto de serviços institucionais oferecidos pelo Sindicato aos seus associados.

A Consultoria Comercial atuará diretamente em três eixos principais: crescimento profissional, posicionamento competitivo e geração de negócios, contribuindo para que os corretores fortaleçam sua atuação no mercado e ampliem suas oportunidades de desenvolvimento.

Fonte: Sincor-RJ, em 19.03.2026.