

Richard Hessler Furck ensinará os novos caminhos para vencer a crise e obter resultado nos negócios

Dia 5 de agosto, às 12h, os corretores de seguros têm encontro marcado na sede da APTS para aprenderem “Como vender mais na crise”. Este será o tema que Richard Hessler Furck, corretor de seguros e instrutor de cursos de treinamento e capacitação corporativa, apresentará no ciclo de Palestras do Meio-Dia da entidade.

“Em tempos de crise, nem sempre os caminhos que nos trilharam serão os que devemos percorrer”, diz Richard. Ele convida todos os profissionais interessados em conhecer “os novos caminhos destes tempos”, a assistirem à sua palestra e elenca os motivos:

- Entenda por que e para quem você anda perdendo seus clientes;
- Saiba como oportunidades de negócios pouco exploradas podem trazer resultados imediatos ao seu negócio;
- Encontre caminhos para ressignificar seu negócio, aumentando as vendas e fidelizando seus clientes;
- Entenda como e porque fazer vendas cruzadas.

Serviço:

Palestra do Meio-Dia: “Como vender mais na crise”

Apresentação: Richard Hessler Furck, corretor de seguros e instrutor de cursos de treinamento e capacitação corporativa da NKF Capacitação Corporativa

Data e local: dia 5 de agosto, das 12h às 13h30, na sede da APTS, no Largo do Paissandu, nº 72, 17º andar, conj. 1704, Centro, S. Paulo (SP)

Informações e inscrições pelo e-mail: apts@apts.org.br ou telefones (11) 3227 4217 e 3229 6503.

Fonte: APTS, em 03.08.2015.