

**Parceria une a liderança do BV em EGV e no financiamento de veículos à rede de corretores da Darwin para expandir o alcance do EGV no mercado brasileiro**

Após consolidar sua atuação como seguradora digital referência em distribuição via corretores, a Darwin anuncia sua entrada no mercado de crédito com o lançamento de sua nova frente de soluções financeiras, iniciando com a oferta do Empréstimo com Garantia de Veículo (EGV) em parceria com o banco BV, uma das maiores instituições financeiras do país, que lidera os segmentos de EGV e financiamento de veículos leves usados. A novidade marca a expansão natural da empresa, que passa a oferecer serviços financeiros além dos seguros, sempre com foco em simplicidade, tecnologia e, principalmente, distribuição centrada no corretor.

Com mais de 10 mil corretores ativos em todo o Brasil, a Darwin é hoje uma das plataformas que mais crescem no setor, conectando tecnologia, dados e um ecossistema de proteção em expansão. A oferta de EGV representa o primeiro passo da Darwin nessa jornada de diversificação, que ainda incluirá, nos próximos meses, novos produtos como consórcio, financiamento e modelos flexíveis de crédito voltados às necessidades dos clientes finais e da rede de corretores.

Com o funding e expertise do banco BV, a Darwin entra nesse segmento com força, oferecendo condições atrativas, tecnologia embarcada e uma estratégia de distribuição centrada no corretor. “O banco BV tende a ser extremamente competitivo nessa fatia de mercado, e acreditamos que o EGV será uma peça-chave na expansão, tanto da nossa frente de soluções financeiras, quanto do nosso portfólio de seguros para clientes e corretores”, afirma Carlos Alberto Souza Barros, fundador da Darwin.

O Empréstimo com Garantia de Veículo oferecido pelo banco BV permite ao cliente obter até 120% do valor do veículo, com prazos de até 72 meses para pagamento, aceitando veículos com até 19 anos de fabricação. Com aprovação ágil, o crédito pode ser liberado já no mesmo dia. Criado em 2021, o produto vem ganhando cada vez mais espaço na estratégia de diversificação do banco, com um crescimento consistente nos últimos cinco anos.

Para o banco BV, estar presente neste movimento da Darwin é uma forma de ampliar sua presença de forma estratégica. “Temos observado um crescimento muito relevante do EGV na nossa base, e a parceria com a Darwin é mais um passo nessa jornada de levar as soluções do BV para onde o cliente está. Estamos felizes em integrar esse ecossistema, com uma oferta simples, prática e 100% digital”, afirma Jamil Ganan, Diretor de Negócios de Varejo no banco BV.

Com a entrada no mercado de crédito, a Darwin reforça seu posicionamento como uma plataforma inovadora de soluções completas de proteção e finanças pessoais, com ambição de dobrar sua base de corretores já no próximo ano.

“Nossa missão sempre foi construir o melhor ecossistema de produtos financeiros e de seguros para corretores. Fomos a primeira insurtech de auto a apostar integralmente nesse canal e, embora outros tenham seguido o mesmo caminho, a diferença é que nossa construção sempre foi feita a muitas mãos. Essa parceria com o BV é mais um passo nessa história coletiva que estamos escrevendo”, finaliza Firmino Freitas, também fundador da Darwin.

**Fonte:** Darwin/Nova PR, em 15.08.2025.