

O Machado Meyer Advogados assessorou a LATAM, maior companhia aérea da América Latina, na negociação de um importante acordo operacional com a corretora Willis Towers Watson (WTW), que marca a entrada da empresa na distribuição de produtos de seguro por meio dos canais do LATAM Pass, seu programa de fidelidade. A transação representa um movimento estratégico de diversificação de receitas e ampliação dos canais de venda da LATAM.

A partir da parceria com a WTW, os clientes do LATAM Pass poderão contratar uma ampla gama de seguros — como automóvel, residencial, celular e vida — e acumular milhas aéreas com essas aquisições. A venda dos produtos começou em julho de 2025, após a assinatura do acordo entre LATAM e WTW em fevereiro deste ano.

Além de liderar a negociação do acordo operacional, o Machado Meyer segue assessorando a LATAM na estruturação e formalização dos contratos de representação de seguros com as seguradoras parceiras envolvidas na iniciativa.

O trabalho está sendo conduzido pelo sócio da área Seguros do Machado Meyer, Thomaz del Castillo Barroso Kastrup, com atuação da advogada Giovana de Almeida Silva.

Fonte: RPMA, em 07.07.2025