

Com lançamento de nova plataforma, companhia simplifica processos para acelerar cotações e emissão de propostas, além de fortalecer o papel do corretor

A MAPFRE, companhia global do mercado de seguros e de serviços financeiros, está lançando uma nova plataforma online voltada ao seguro patrimonial rural, numa estratégia para ganhar eficiência, escalar a operação e ampliar a competitividade em um dos segmentos mais estratégicos do portfólio da companhia no Brasil.

A nova plataforma digitaliza etapas como cotação, proposta e renovação, permitindo que os corretores da rede MAPFRE operem com mais agilidade e autonomia. Entre os recursos estão o preenchimento automático de dados de clientes cadastrados, duplicação rápida de itens e resgate automático das informações de apólices, o que reduz o tempo das operações e eleva a produtividade.

O seguro patrimonial rural da companhia protege ativos como armazéns, silos, galpões, máquinas e estruturas de armazenagem, diretamente ligados à expansão da infraestrutura e da mecanização no campo. A demanda por esse tipo de cobertura vem crescendo à medida que o agronegócio brasileiro avança em profissionalização e investimento em ativos de maior valor.

"O agro já opera com alta exigência em produtividade e gestão de risco. Estamos elevando o seguro patrimonial para esse mesmo nível, com mais eficiência operacional e escala, sem abrir mão do rigor técnico", afirma Fabio Damasceno, diretor técnico de seguro rural da MAPFRE.

A MAPFRE já atua de forma consolidada no seguro rural e vê o seguro patrimonial do campo como um vetor natural de expansão, acompanhando a complexidade crescente dos ativos no campo e a demanda por soluções integradas de proteção. Entre equipamentos comuns protegidos pela companhia estão sistemas de energia, tratores, colheitadeiras, plantadeiras, pulverizadores, máquinas de irrigação, moinhos, drones, sensores, entre outros. Hoje, o segmento de máquinas e equipamentos representa uma fatia relevante de 65% da carteira de seguros rurais da companhia.

O novo portal já está disponível para os corretores da rede. A expectativa é que a ferramenta reduza em 50% o tempo de obtenção da cotação, aumente a emissão de propostas e fortaleça a presença da companhia no seguro patrimonial rural nos próximos ciclos. "Estamos direcionando nossos esforços para que tecnologia e eficiência sejam aplicadas de forma prática no negócio. O novo portal reduz etapas, melhora a gestão das propostas e fortalece o papel do corretor como protagonista nesse mercado. Isso está em linha com nossa agenda de crescimento no agro, que prevê ganho de competitividade sem abrir mão da rentabilidade", destaca Damasceno.

***Fabio Damasceno**, diretor técnico de seguro rural da MAPFRE

Fonte: MAPFRE/InPress Porter Novelli, em 03.07.2025.