

As consultorias de seguros têm se afirmado como parceiras essenciais na ampliação e no fortalecimento da atuação dos corretores no setor. Em um setor que cresceu 12,3% até novembro de 2024, o suporte proporcionado por estruturas sólidas, como a do Grupo Fetra, alavancam negócios e garantem resultados estáveis.

Por que optar por uma consultoria?

Entre os principais benefícios destacam-se:

- Acesso a múltiplas seguradoras

O Grupo Fetra oferece um portfólio diversificado, possibilitando ao corretor atender às mais variadas demandas de clientes, desde seguros residenciais até os corporativos mais complexos.

- Capacitação e treinamento

Em um setor que exige constante atualização, as assessorias fornecem treinamentos técnicos, workshops e suporte personalizado para que o corretor se mantenha competitivo e preparado para lidar com as mudanças do mercado.

- Suporte operacional e consultivo

O profissional pode focar no relacionamento com o cliente enquanto a assessoria cuida das demandas administrativas e operacionais.

- Inovação e tecnologia

No Grupo Fetra, os corretores têm acesso a ferramentas digitais que otimizam processos, como cotações mais ágeis, emissão de apólices e acompanhamento de sinistros, aumentando a eficiência e reduzindo o tempo de resposta.

Com mais de 20 anos de experiência no mercado, a companhia considera-se os braços que faltam no dia a dia para multiplicar o número de apólices.

Além do suporte técnico e da ampla rede de seguradoras parceiras, a empresa investe na construção de um relacionamento próximo e humanizado, garantindo que cada corretor se sinta apoiado em todas as etapas do processo.

“Nosso objetivo é que o corretor tenha as condições ideais para crescer, ganhar mais mercado e fidelizar seus clientes. Trabalhamos lado a lado para que isso aconteça”, afirma Rogério Bruch, diretor do [Grupo Fetra](#).

Fonte: b36, em 23.01.2025