

Como funcionam os Seguros Paramétricos no México?

O setor imobiliário é fortemente impactado por desastres naturais severos, como terremotos, ciclones tropicais e chuvas extremas. Para mitigar esses danos, o Seguro Paramétrico surge como uma alternativa inovadora aos seguros tradicionais de danos. É uma modalidade de seguro reconhecida pela rapidez no pagamento e pela ausência de franquias, facilitando a recuperação das operações afetadas por eventos extremos.

O México, localizado no Anel de Fogo do Pacífico, é particularmente vulnerável a terremotos, tornando seu mercado segurador um dos mais dinâmicos na oferta de seguros paramétricos. Multinacionais e seguradoras locais oferecem esse tipo de cobertura, que tem se destacado pela celeridade nos pagamentos e pela simplicidade na ativação.

### **Seguro Paramétrico: pagamentos rápidos e recuperação acelerada**

- O Seguro Paramétrico é ativado com base na intensidade de um evento, sem a necessidade de um processo de liquidação de sinistros tradicional
- Por exemplo, um hotel com cobertura paramétrica para terremotos receberia automaticamente o valor contratado se um terremoto com magnitude superior a 7,5 graus fosse registrado dentro do raio estipulado no contrato
- Esse modelo de pagamento imediato permite que as empresas reiniciem suas operações rapidamente, minimizando as perdas econômicas

De acordo com Mario Labastida, diretor de Danos da AXA México, o seguro paramétrico oferece uma solução simples e eficaz para proteger empresas contra as perdas geradas por terremotos, facilitando a recuperação em áreas afetadas por desastres.

---

Sector de seguros de Santa Catarina cresce acima da média nacional com apoio da comunicação do SindsegSC

- O mercado de seguros em Santa Catarina tem apresentado um crescimento notável, registrando alta de 5,2% no primeiro semestre de 2024, superando a média nacional de 1,6%
- Esse desempenho reflete a crescente demanda por proteção financeira em um cenário de incertezas econômicas e ambientais, e também destaca o papel estratégico do seguro na vida dos catarinenses

*De acordo com João Amato, presidente do Sindicato das Seguradoras de Santa Catarina (SindsegSC), os seguros de vida, saúde, residencial e agrícola foram os que mais se destacaram no período. Entre os seguros que tiveram maior crescimento, o de transportes se sobressaiu, com alta de 5,8%, impulsionado pelo aumento do escoamento da produção catarinense e transporte de maquinário industrial*

### **Seguro Prestamista e Seguro de Vida individual em alta**

Os produtos de Seguro Prestamista tiveram um crescimento expressivo de 38,2%, enquanto o seguro de vida individual registrou um aumento de 15%. Esses números refletem o aumento na demanda por coberturas que protegem contra falecimento e incapacidade de pagamento de dívidas. O seguro de vida continua sendo o principal produto no estado, representando 52% dos R\$ 6,4 bilhões pagos em sinistros, seguido pelos seguros prestamista (23%) e de acidentes pessoais (11%).

A previdência privada aberta também se destacou, com uma captação líquida impressionante de 163,8%, atingindo R\$ 30,1 bilhões.

## **Adaptação do setor às mudanças nas expectativas dos consumidores em Santa Catarina**

João Amato atribui o sucesso do setor à forte estrutura de comunicação do SindsegSC, que mantém a sociedade bem-informada sobre as tendências e desafios do mercado. O sindicato também realiza campanhas educativas voltadas para a segurança no trânsito e causas ambientais, buscando aproximar o setor de seguros dos cuidados com a qualidade de vida.

Amato destaca a necessidade de o setor continuar inovando e se adaptando às expectativas dos consumidores, especialmente em relação à transparência, personalização dos produtos e acessibilidade. Ele acredita que a educação financeira deve ser promovida amplamente, ajudando a desmistificar o seguro e seus benefícios.

## **Tecnologia impulsionando a inovação no setor de seguros**

Novas tecnologias, como a computação em nuvem e a Inteligência Artificial Generativa, estão desempenhando um papel crucial na inovação do setor. Dispositivos inteligentes permitem a detecção de riscos em tempo real, promovendo uma abordagem de prevenção, fundamental para um mercado que valoriza a precisão e a confiança.

Amato também destacou o potencial de crescimento do segmento sênior, que apresenta necessidades específicas e demanda por apólices de saúde e vida adaptadas a essa população. Ele acredita que este segmento ocupará um espaço cada vez maior no mercado de seguros nos próximos anos.

**Fonte:** CNseg, em 23.09.2024