

Por Cristiane Barbieri (Broadcast)

Empresas atuam em cidades de outros quatro Estados, e vinham negociando parceria há alguns anos

Quatro distribuidoras de equipamentos hospitalares de diferentes partes do País se juntaram para criar a 7 Import Medical Group, joint venture que tem como objetivo avançar no mercado paulista. Importadores de itens como monitores, aparelhos de anestesia, ventiladores e outras máquinas usadas em centros cirúrgicos e UTIs, a Medicalway (de Curitiba), a Mhédica Service (de Belo Horizonte), a Prime Medical (de Lauro de Freitas, na Bahia) e a Safe Suporte à Vida (do Recife) conversavam havia anos sobre o tema. Começaram a importar em conjunto há alguns anos, até decidirem abrir a empresa juntas.

Isso porque, apesar de ser o maior mercado do País, a competição em São Paulo é maior. “Eu vim abrir a filial de São Paulo pela Medicalway, em 2008, e fiquei oito anos”, diz Paulo Souza, presidente da 7 Import. “É um mercado no qual se cresce mais rápido, mas que é mais agressivo e com margens menores, o que faz com que a operação tenha de ser muito bem estruturada para não machucar o caixa.”

[Leia aqui na íntegra.](#)

Fonte: O Estado de S. Paulo, em 23.07.2024