

Data: 02.07.2024

Horário: 17h às 19h

Sobre o Curso: Conhecer as técnicas, por meio de metodologia, de como conversar com as pessoas sobre seguro de vida. O seguro de vida não se compra você precisa vender.

Conteúdo:

- Conceito
- O poder das palavras
- As perguntas que ativam as necessidades
- Por que as pessoas não compram seguro de vida?
- Vender sem vender

Matrícula até 01.07.2024

[Clique aqui](#) para mais informações e inscrições.

Fonte: ENS, em 27.06.2024