

Solução de Open Finance para portabilidade de previdência da Pluggy torna o processo mais ágil, eliminando os atritos e conflitos de informação

O Mio Vinci Partners, braço de previdência privada da Vinci Partners, fechou parceria com a Pluggy, um dos principais provedores de infraestrutura para o Open Finance do Brasil, para portabilidade dos planos de previdências dos novos clientes.

De acordo com Alexandre Borges, CTO do Mio Vinci Partners, uma das dores dos clientes identificadas pela companhia no momento de fazer a portabilidade do plano de previdência é a coleta de informações, como número do plano na Susep, o nome e o CNPJ do fundo e da seguradora, entre outros dados necessários para o processo.

“Com a solução de Open Finance da Pluggy, o usuário, via aplicativo do Mio, consegue se conectar ao seu plano de previdência e obter todas as informações necessárias para trazer seus recursos para os planos do Mio Vinci Partners. Basta ele permitir o compartilhamento de dados entre as empresas”, explica Borges.

Além disso, o processo de portabilidade se torna mais ágil. Isso porque as informações vão de uma empresa para outra sem erro, evitando que a portabilidade seja negada. “Ter a portabilidade recusada causa muita frustração aos participantes. Por isso, buscamos uma solução que nos auxiliasse nesse sentido. A portabilidade de previdência digitalizada da Pluggy evita o conflito de informação, tornando o processo menos suscetível a negativa”, complementa.

Um levantamento realizado pela Pluggy entre janeiro de 2022 e setembro de 2023 mostrou que cerca de R\$ 31,2 bilhões foram transferidos entre instituições por meio da portabilidade de previdência.

O CGO e cofundador da Pluggy, Bruno Loiola, conta que a empresa lançou a primeira solução de Open Finance para portabilidade de previdência privada do Brasil no início de 2023, permitindo, desta forma, o compartilhamento de dados entre entidades financeiras e empresas que oferecem planos de previdência. “Além do compartilhamento e cruzamento de dados utilizados para facilitar e ofertar uma experiência mais assertiva para o consumidor, nossa solução permite que o participante inicie o processo de solicitação de portabilidade e realize o processo de assinatura com a empresa escolhida de maneira 100% digital”, explica. Ainda na opinião de Loiola, a Vinci é um dos exemplos de entidades que estão muito abertas a discutir a utilização de novas tecnologias, com foco em simplificar processos, como o Open Finance utilizado para portabilidade de previdência.

“O Open Finance nasceu da necessidade de gerar competitividade em um mercado dominado pelos grandes atores. Simplificar a migração de produtos financeiros para um outro melhor com o mínimo de fricção é um grande passo no sentido de materializar esse propósito”, finaliza Loiola.

Sobre a Pluggy

A Pluggy é um dos principais provedores de infraestrutura para o Open Finance no Brasil. Por meio de uma única API, a startup conecta com segurança dados consentidos das pessoas com empresas interessadas em fazer negócios neste sistema aberto. A Pluggy viabiliza a criação de soluções financeiras personalizáveis a partir do enriquecimento de grandes bases de dados, categorizando-as por afinidade, gerando novas possibilidades de receita e relacionamento com o cliente a empresas como Porto Seguro, Sicredi, Sinqia, Unicred, Grupo Boticário, Kavak, Kinvo e mais de outras 100 instituições. Em 2023, lançou a primeira solução plug and play para portabilidade de previdência do país.

A Pluggy já passou por diversos programas de aceleração como Y Combinator (Vale do Silício), Plug and Play, Oxigênio Aceleradora (Porto Seguro), Liga Ventures e Lift Lab (Banco Central). Mais

informações: <https://pluggy.ai/>

Sobre o Mio Vinci Partners

O Mio é o braço de previdência da Vinci Partners e tem o objetivo de entregar uma experiência mais simples e ágil aos seus clientes. Por meio de seu app Mio, pessoas físicas, empresas e parceiros podem contratar planos de previdência personalizados, acompanhar seus rendimentos, fazer novas aplicações e alcançar seus objetivos em uma jornada 100% digital. Mais informações:

<https://www.miovincipartners.com/>

Fonte: Ryto Public Affairs, em 05.04.2024