

Por Prof. Dr. Ulisses Rezende | Diretor Comercial na XVI Finance

Descubra como a análise de viabilidade, com foco no custo evitado, pode gerar economia e vantagem competitiva para operadoras de saúde.

A expressão é utilizada com frequência e sua veracidade é fácil comprovar.

Um exemplo simples é o dinheiro parado em uma conta corrente não remunerada: ele será corroído pela inflação com perda do poder de compra.

Hoje, quero tratar desta frase no contexto dos projetos de verticalização para operadoras de saúde. E, aqui, me refiro ao termo de maneira ampla, incluindo recursos próprios, aquisições (M&A), acordos de parceria operacional, direcionamento de demanda, joint ventures, entre outros.

[Continue Lendo>>](#)

Fonte: [XVI Finance](#), em 28.03.2024.