

Objetivo é transformar a forma como se contrata seguro no país, com soluções customizadas e contratação simplificada. Comercialização terá abrangência nacional



A XP passará, pela primeira vez, a comercializar seguros residenciais e empresariais, com marca própria, em parceria exclusiva com a Pottencial Seguradora, líder em seguro garantia no Brasil. O objetivo do lançamento é transformar a forma como se contrata seguro no país, com soluções customizadas, e contratação simplificada. Além dos dois novos produtos, a empresa também fortalecerá a oferta de seguro garantia e fiança locatícia, que já é ofertada pela plataforma. A comercialização terá abrangência nacional, a todos os clientes XP.

“Esse lançamento reforça o nosso apetite para seguir avançando no mercado de seguros do país, que possui um potencial de crescimento muito grande nos próximos anos. O setor de seguros representa hoje apenas 6,4% do PIB nacional, enquanto países como Inglaterra e Estados Unidos esse percentual chega a 12%”, explica Roberto Teixeira, head da XP Seguros e Previdência.

“O mercado de seguros garantia, empresariais e residencial somou R\$ 21 bilhões em 2022. Trata-se de um segmento crescente, que acompanha a ampliação da nossa oferta de produtos e serviços. Com a Pottencial, ganhamos ainda mais tração para seguir oferecendo as melhores soluções de seguros e previdência a um conjunto de pessoas cada vez maior” complementa o executivo.

Para viabilizar a parceria entre XP e Pottencial, será desenvolvido um hub de soluções tecnológicas

Legismap Roncarati

XP entra em seguro residencial e empresarial, em parceria com a Pottencial Seguradora, e mira mercado de mais de R\$ 20 bilhões

para garantir uma integração entre todos os canais de comunicação dos clientes da XP. A seguradora desenvolveu uma tecnologia de alta performance, para que o cliente tenha uma experiência simples, independente e intuitiva, que permita contratar um seguro com poucos cliques.

“Estamos extremamente motivados e determinados em concretizar esse lançamento. Acreditamos muito na capilaridade que a XP tem na distribuição de seguros, como agregadora de valor para os seus clientes. Queremos atrair novos clientes para esse mercado e proporcionar mais proteção. São duas empresas com muita sinergia e que agora estão juntas nessa parceria promissora”, afirmou o vice-presidente da Pottencial, Carlos Quick. Segundo ele, essa e outras parcerias inovadoras têm um papel importante na estratégia de crescimento da seguradora, que vem se mantendo acima dos dois dígitos desde sua fundação.

A XP Seguros e Previdência conta com R\$ 50 bilhões em ativos sob custódia e é uma das líderes de mercado em portabilidade e captação líquida em Previdência Privada no Brasil, com mais de R\$ 2 bilhões de captação líquida de janeiro a maio de 2023 de captação líquida de janeiro a maio de 2023, segundos os últimos dados da Fenaprevi e SES/SUSEP.

Entre outros produtos, a XP também oferece seguro de vida, planos de saúde, odonto, seguro de responsabilidade civil, entre outros.

Fonte: XP e Pottencial Seguradora, em 13.07.2023.