

Por Denise Bueno

***Enquanto no Brasil eles chamam "representantes de seguros", no mundo são conhecidos como MGAs, ou Managing General Agent***

O esforço para ampliar os canais de vendas de seguros e previdência vai de ex-CEOs a estudantes de ensino médio. Esta estratégia segue mundo afora, mas no Brasil começa a amadurecer com a entrada de novos players. “Estamos finalizando nossa estratégia, mas a previsão é que até o final de 2023 estaremos operando em parceria com seguradoras e resseguradoras brasileiras em diversas linhas de negócios”, conta Jorge Luis Cazar, CEO da XS Global, sediada em Miami.

A XS é uma MGA (managing general agent), um modelo de negócio que ainda é novidade no Brasil. Nos Estados Unidos já são mais de 600, responsáveis pela emissão de US\$ 60 bilhões a US\$ 650 bilhões em prêmios. Geograficamente estão concentradas em estados expostos a catástrofes naturais. No Reino Unido, maior mercado de MGAs na Europa, há mais de 300 MGAs que geram aproximadamente 10% dos £ 47 bilhões em prêmios de seguros gerais do Reino Unido.

**[Leia aqui na íntegra.](#)**

**Fonte:** Sonho Seguro, em 08.05.2023