

Por Fernanda Guimarães, Mônica Scaramuzzo e Beth Koike

***Operação avaliada em até R\$ 20 bi pode ser vendida em fatias***

Após a tentativa frustrada de vender sua carteira de planos de saúde individuais, no ano passado, a Amil, do grupo americano UnitedHealth, retomou as conversas para a venda do negócio, apurou o Valor. A ideia seria, novamente, se desfazer primeiro dos planos individuais para depois vender o restante da operação, o que engloba os planos empresariais e hospitais.

Executivos de grandes grupos de saúde, investidores e empresários - entre eles, José Seripieri Filho, conhecido como Júnior (fundador da Qualicorp e Qsaúde), e Nelson Tanure (controlador da Aliança, ex-Alliar) - conversaram com Mary Murley, atual CEO, e com outros representantes da UHG que estiveram no Brasil, em fevereiro. Os americanos também visitaram a Agência Nacional de Saúde Suplementar (ANS) e sinalizaram que poderiam tanto reabrir a comercialização do convênio médico individual (interrompida há cerca de dez anos) quanto se desfazer dessa carteira, segundo fontes.

**[Leia aqui na íntegra.](#)**

**Fonte:** Valor Econômico, em 13.04.2023